

恒丰银行广州分行社会招聘岗位情况表-2025年3月7日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	广州分行	直属业务团队负责人	销售	2	广州	(1) 负责制定营销团队的经营目标和工作计划； (2) 负责组织推动营销团队的业务开展，保证各项任务目标的实现； (3) 负责运用其市场拓展经验及资源，开拓市场，做好客户开发与维护； (4) 负责组织下属成员贯彻执行业务流程及相关管理制度，保障团队合规经营，防控业务风险； (5) 负责做好团队内部管理、制度建设与团队建设，提高团队人员工作能力与业务水平，确保各项工作顺利开展； (6) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 年龄50周岁(含)以下，相关岗位工作年限3年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和营销管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务知识，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，有丰富的客户资源。
2	广州分行	白云支行零售业务团队负责人	销售	1	广州	(1) 负责制定支行零售业务团队的经营目标和工作计划； (2) 负责组织推动零售业务团队的业务开展，保证各项任务目标的实现； (3) 负责运用其市场拓展经验及资源，开拓市场，做好客户开发与维护； (4) 负责组织团队成员贯彻执行业务流程及相关管理制度，保障团队合规经营，防控业务风险； (5) 负责做好团队内部管理、制度建设与团队建设，提高团队人员工作能力与业务水平，确保各项工作顺利开展； (6) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 年龄50周岁(含)以下，相关岗位工作年限3年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和营销管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务知识，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，有丰富的客户资源。
3	广州分行	公司客户经理	销售	4	广州	(1) 销售银行全系列产品，创造效益，负责对客户的各项授信流程操作及流程管理。 (2) 积极拓展市场，主动营销客户，传递我行金融产品信息。 (3) 提高业务发展质量，及时发现风险并采取有效措施化解风险。 (4) 推进新的金融产品和服务项目，积极为客户提供优质服务，维护银行声誉。 (5) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 年龄45周岁(含)以下，相关岗位工作年限2年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较强的营销意识和营销能力。熟悉本地金融市场和商业银行公司业务操作； (5) 具有稳定的客户资源和较强的客户服务意识。
4	广州分行	零售客户经理	销售	2	广州	(1) 负责客户的维护及拓展，积极挖掘和拓展中高端客户，扩大核心客户群和贵宾客户群； (2) 积极配合团队工作，根据营销目标制定并实施营销计划，合规经营，完成绩效目标； (3) 制定满足客户需求的综合理财服务方案，为客户提供理财咨询等全方位的金融服务，提升所管理的客户金融总资产和客户综合贡献度，有效防范风险等； (4) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 年龄45周岁(含)以下，相关岗位工作年限2年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具备较强的营销意识和营销能力。熟悉本地市场和商业银行零售业务操作。从事零售客户的拓展和零售产品的交叉销售，具备一定的财富、按揭楼盘或代发工资客户资源。
5	广州分行	白云支行理财经理	销售	1	广州	(1) 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档； (2) 负责潜在客户的营销，通过有针对性的服务，将其转化为本行客户； (3) 制定满足客户需求的综合理财服务方案，为客户提供理财咨询等全方位的金融服务，提升所管理的客户金融总资产和客户综合贡献度，有效防范风险等； (4) 完成职责范围内其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历； (2) 年龄45周岁(含)以下，相关岗位工作年限2年(含)以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 充分了解和掌握个人理财业务相关法律法规、监管要求和行政规章等；熟悉银行个人业务产品和金融理财知识；掌握理财业务操作技能，具有较强的沟通能力、营销能力和客户服务意识； (5) 有丰富的零售客户资源，或具备AFP/CFP(金融理财师)、证券、保险、外汇、基金等从业资格证书者优先考虑。