

## 恒丰银行苏州分行社会招聘岗位情况表

| 序号 | 分行   | 需求岗位    | 岗位类别 | 招聘人数 | 工作地点          | 岗位职责   | 社会招聘条件   |
|----|------|---------|------|------|---------------|--|--|
| 1  | 苏州分行 | 营销团队负责人 | 销售类  | 若干   | 苏州市<br>(含县级市) | (1) 组建营销团队, 制定经营目标计划、措施。<br>(2) 组织开展客户营销工作, 采取有效措施, 确保完成经营目标。<br>(3) 做好内部管理、人员培训工作, 调动员工积极性和创造性, 提高客户经理的业务素质和营销能力。<br>(4) 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作。<br>(5) 组织市场营销活动, 为客户提供交流的平台, 有效推进营销业务的发展。 | (1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。<br>(2) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 熟悉经济金融政策及法律法规, 熟悉各类银行业务、产品及相关流程。<br>(4) 拥有较为丰富的本地市场资源, 具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力, 业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。<br>(5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。 |
| 2  | 苏州分行 | 对公客户经理  | 销售类  | 若干   | 苏州市<br>(含县级市) | (1) 负责开展客户信息收集、整理和分析, 实施分行业务发展战略和营销策略。<br>(2) 负责开展客户的营销, 拓展并维护良好的客户关系。<br>(3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息, 以及其他各种金融产品与服务综合营销。<br>(4) 负责办理职责权限范围内的其他业务。  | (1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。<br>(2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 熟悉银行各项公司产品和当地市场环境。<br>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 有客户资源者优先。<br>(5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。                 |
| 3  | 苏州分行 | 普惠客户经理  | 销售类  | 若干   | 苏州市<br>(含县级市) | (1) 负责普惠金融业务市场营销与拓展。<br>(2) 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控, 开展普惠金融信贷投放工作。<br>(3) 负责办理职责权限范围内的其他业务。   | (1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。<br>(2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境。<br>(4) 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。<br>(5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。                        |
| 4  | 苏州分行 | 同业客户经理  | 销售类  | 若干   | 苏州市           | (1) 负责票据转贴现、二级市场福费廷、同业负债、债券销售等业务的营销拓展和客户维护。<br>(2) 负责收集整理同业客户相关资料, 并撰写尽调报告, 申报授信。<br>(3) 配合做好有关数据报表的收集整理、审核、及时登记台账等。<br>(4) 领导交办的其他工作。   | (1) 40周岁(含)以下, 大学(含)以上或全日制大专(含)以上学历。<br>(2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 具有票据转贴现、二级市场福费廷、同业负债、债券销售等同业业务经验或同业客户资源丰富者优先。<br>(4) 具备良好的职业操守、责任心和团队合作精神。<br>(5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。                            |

## 恒丰银行苏州分行社会招聘岗位情况表

| 序号 | 分行   | 需求岗位   | 岗位类别 | 招聘人数 | 工作地点          | 岗位职责  | 社会招聘条件  |
|----|------|--------|------|------|---------------|---|---|
| 5  | 苏州分行 | 零售客户经理 | 销售类  | 若干   | 苏州市<br>(含县级市) | (1) 直接服务于个人客户并承担相关业务的拓展, 包括个人负债类产品、个人资产类产品和个人中间业务类产品。<br>(2) 负责建立并维护客户关系, 组织实施营销活动, 做好个人住房按揭贷款等业务的尽职调查、业务落地、内部协调、贷后管理和客户续约等工作。<br>(3) 负责办理职责权限范围内的其他业务。   | (1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。<br>(2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境。<br>(4) 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。<br>(5) 特别优秀人员或具有开发商、楼盘、二手房渠道资源人员可适当放宽条件限制。 |
| 6  | 苏州分行 | 理财经理   | 销售类  | 若干   | 苏州市<br>(含县级市) | (1) 负责本行发行的个人理财产品的营销和总、分行组织的营销活动的落实。<br>(2) 负责客户的营销, 依托CRM系统, 实现对客户的维护、产品交叉营销、客户挖潜、产品和服务使用率的提升。<br>(3) 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档。<br>(4) 负责潜在客户的营销, 通过有针对性的服务, 将其转化和提升为本行客户。<br>(5) 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案, 进行一对一的理财服务。<br>(6) 严格按照理财产品说明书、产品合约及风险揭示书等销售文件里的信息和相关管理规定, 对客户进行风险提示, 按照“双录”要求完成销售。<br>(7) 负责办理职责权限范围内的其他业务。 | (1) 40周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。<br>(2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境。<br>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。<br>(5) 特别优秀人员可适当放宽条件限制。            |
| 7  | 苏州分行 | 综合柜员   | 技能类  | 若干   | 苏州市<br>(含县级市) | (1) 负责受理客户业务办理申请, 正确、高效地处理各项业务。<br>(2) 负责按要求处理错账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外部检查。<br>(3) 负责按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。<br>(4) 营业期间, 按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。<br>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。   | (1) 35周岁(含)以下, 大学本科(含)以上学历。<br>(2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。<br>(3) 形象气质佳, 具有良好的语言表达能力和沟通能力。<br>(4) 具有较强的工作责任心和团队协作精神。<br>(5) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。                           |

备注: 年龄、工作年限、学历等计算时间为报名截止时间。