

恒丰银行福州分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	福州分行	福州分行同业客户经理岗（含团队负责人）	销售类岗位	1	福州	<p>(1) 根据总分行整体发展战略规划、年度经营计划，制定方案并组织实施，团队负责人需带领员工完成分行下达的各项指标。</p> <p>(2) 负责同业投资类、同业融资类、同业避险类产品以及其他同业服务类中间业务的营销。</p> <p>(3) 对有授信需求的同业客户开展授信调查，收集并核实授信材料，撰写授信调查报告。</p> <p>(4) 根据制度要求落实同业业务出账工作，并做好存续期管理，有效防控风险。</p> <p>(5) 负责存量客户的维护工作，定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，具备2年（含）以上相关岗位工作经历。</p> <p>(3) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉零售相关产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有丰富的同业客户资源。</p>
2	福州分行	零售客户经理团队长	销售类岗位	若干	福州、泉州、龙岩、漳州	<p>(1) 拓展优质零售客户，建立、维护和发展客户关系。</p> <p>(2) 根据本行零售信贷政策和产品业务导向，进行零售信贷产品的市场营销和业务操作，有效防控风险并提升资产质量。</p> <p>(3) 掌握我行零售信贷产品及其他零售业务，制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案等。</p> <p>(4) 团队负责人需带领员工做好零售金融服务，不断发掘客户潜在金融需求。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，具备2年（含）以上相关岗位工作经历。</p> <p>(3) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉零售相关产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(5) 熟悉商业银行各类个人业务产品及业务流程；取得银行业从业资格证书、个人理财证书（或AFP/CFP/CHFP/RFP/CFA）、基金/理财销售资格者优先。</p>
3	福州分行	零售客户经理岗	销售类岗位	若干	福州、泉州、龙岩、漳州	<p>(1) 拓展优质零售客户，建立、维护和发展客户关系。</p> <p>(2) 根据本行零售信贷政策和产品业务导向，进行零售信贷产品的市场营销和业务操作，有效防控风险并提升资产质量。</p> <p>(3) 掌握我行零售信贷产品及其他零售业务，制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案等。</p> <p>(4) 团队负责人需带领员工做好零售金融服务，不断发掘客户潜在金融需求。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下。</p> <p>(3) 具备2年（含）以上相关岗位工作经历，或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类相关专业毕业。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉零售相关产品。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(6) 熟悉商业银行各类个人业务产品及业务流程；取得银行业从业资格证书、个人理财证书（或AFP/CFP/CHFP/RFP/CFA）、基金/理财销售资格者优先。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
4	福州分行	龙岩分行新罗支行（筹）产品销售经理岗	销售类岗位	1	龙岩	<p>(1) 负责网点柜面产品推荐、演示、销售、咨询等客户营销、维护服务。</p> <p>(2) 负责分层级维护客户，搜集、挖掘客户需求，做好联动营销客户推荐。</p> <p>(3) 负责柜面非现金业务处理。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下。</p> <p>(3) 具备2年（含）以上相关岗位工作经历，或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类相关专业毕业。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉零售相关产品。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(6) 具有银行柜面工作经验者优先。</p>
5	福州分行	龙岩分行新罗支行（筹）理财经理岗	销售类岗位	1	龙岩	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模；</p> <p>(2) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等；</p> <p>(3) 负责零售业务外拓，通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客；</p> <p>(4) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长；</p> <p>(5) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户；</p> <p>(6) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料；</p> <p>(7) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 45周岁（含）以下。</p> <p>(3) 具备2年（含）以上相关岗位工作经历，或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类相关专业毕业。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉零售相关产品。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(6) 熟悉商业银行各类个人业务产品及业务流程；取得银行业从业资格证书、个人理财证书（或AFP/CFP/CHFP/RFP/CFA）、基金/理财销售资格者优先。</p>
6	福州分行	龙岩新罗支行（筹）综合柜员岗	技能类岗位	1	龙岩	<p>(1) 受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务。</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查。</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上（县域支行可放宽至大专（含）以上）学历。</p> <p>(2) 35周岁（含）以下。</p> <p>(3) 具备2年（含）以上相关岗位工作经历，或金融类、工商管理类、经济学类相关专业毕业。</p> <p>(4) 具有银行业从业资格、会计从业资格、反洗钱从业资格以及反假货币等上岗资格者优先。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
7	福州分行	漳州分行业务管理部业务推动岗	专业类岗位	1	漳州	<p>(1) 负责分行业务的营销管理和推动工作，配合总分行开展营销组织推动及营销竞赛的组织管理、费用配置、评价总结工作等。</p> <p>(2) 负责制定分行条线年度、区域及专项业务发展规划工作、工作计划以及分行、区域营销指引等。</p> <p>(3) 完成领导交办的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科（含）以上学历。</p> <p>(2) 40周岁（含）以下，具备2年（含）以上相关岗位工作经历。</p> <p>(3) 了解国家经济、金融方针政策，熟悉商业银行表内外业务流程、监管政策、法律法规；熟悉信用卡、零售贷款业务、产品。</p> <p>(4) 具有较强的学习能力、逻辑思维能力及沟通协调能力，积极进取，并具有高度责任心和职业道德。</p>

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递时间。